SCHEDA DI ISCRIZIONE

Corso gratuito
Evento n° 5054-285478
Crediti ECM N° 9 (nove)
per ODONTOIATRI
ED IGIENISTI DENTALI

Da inviare alla Segreteria Organizzativa

ORDINE MEDICI CHIRURGHI ED ODONTOIATRI
di VIBO VALENTIA
Viale Affaccio, 217, pal. Agorà
89900 Vibo Valentia
e-mail **info@omceovv.it**

Cognome .....

Nome.....

Qualifica.....

Via.....

Località.....

CAP.....

C.F.....

P.IVA.....

Tel.....

E-mail.....

AND
SEZIONE PROVINCIALE
VIBO VALENTIA

OMCeOVV

Ordine dei Medici-Chirurghi e degli Odontoiatri di Vibo Valentia

IL VALORE DEL TEAM NEL DENTAL BUSINNES

Dott.ssa Chiara Jasna Niciforovic

Mental & Business strategic coach

C.A.O. Vibo Valentia

SABATO
25 GENNAIO 2020

ORDINE MEDICI CHIRURGHI ED ODONTOIATRI
di VIBO VALENTIA
Viale Affaccio, 217
89900 Vibo Valentia

PROGRAMMA

08.30 Registrazione iscritti

08,45 Parte teorica
VALORIZZARE I TRATTAMENTI:
Come presentare al Paziente un trattamento
Come delineare il valore del trattamento
Le strategie che valorizzano i trattamenti

11:30 Parte pratica
EXPERIENCE ROLL PLAY

12:00 Parte teorica
IL VALORE DEL TEAM NEL DENTAL BUSINESS
Il valore del proprio business
Le abilità essenziali di ogni membro del Team
La gestione delle obiezioni

13:30 Pausa

14:00 Parte pratica
EXPERIENCE ROLL PLAY

14:30
CREATIVE MARKETING
Marketing in odontoiatria
Referal Marketing
Le strategie di Creative Marketing

16:30 Parte pratica
CREA IL TUO MODELLO DI CREATIVE MARKETING

18:00 Verifica e Questionario

ABSTRACT

Dental secret businnes

I SEGRETI DEL DENTAL BUSINESS sono rappresentati da molti elementi uniti insieme:
approcci, strategie, modo di comunicare, livello della crescita e dell' equilibrio personale,capacità di motivare, istruire e educare e molte altre sfumature che rappresentano la base del successo.
Gli approcci innovativi applicati nella comunicazione quotidiana **generano i cambiamenti significativi nel comportamento del Paziente** e lo aiutano a creare una permanente alleanza con lo studio. Quando il Paziente si sente al centro dell'attenzione, quando è accolto,
accettato, tranquillo, lontano da ogni paura, dubbio ed incertezza, più facilmente è disposto ad accettare i trattamenti proposti.
Un Team preparato e allenato riconosce i meccanismi che governano la Comunicazione, il Business e il Marketing applicando nella quotidianità le strategie e le tecniche eccellenti basate sulle ultime ricerche neuroscientifiche.
Ogni membro porta al massimo livello le proprie conoscenze quando si **orienta alla crescita personale e professionale.**
Sviluppare una serie di nuove e performanti abilità comunicative e comportamentali contribuisce in modo significativo all'aumento del fatturato.
Valorizzare le qualità del rapporto con il Paziente aumenta il valore delle prestazioni e garantisce un buon posizionamento dello studio tra numerosi concorrenti.

RELATORE

Dott.ssa
Chiara Jasna Niciforovic
Mental & Business strategic coach

Laurea in Pedagogia
Laurea in Igiene Dentale
Percorso S.M.I.P.I. Società Italiana di Psicoterapia ed Ipnosi
Autrice della favola e del programma educativo "Dentalandia"
Docente "Approccio Psicologico al Paziente" - Università San Raffaelle Milano
Business Academy BIA Montecarlo, Nizza, San Marino
Master Strategie per coach Montecarlo (Roberto Cere)
Business Professional Advisor, San Marino
International Boston Business & Periodontal Stage
International NLP John Grinder School Master Practitioner
International PNL Master in Coaching e Counselling
OSM Business School
Master Strategie di successo (Brian Tracey)
Università HRD percorso FLY (Roberto Re)
Master Millioner Mind Harv T. Eker
Neuroscience Brain Intensive Trainig (Joe Dispenza)
Master per insegnanti metodo "Heal your Life" (licenza USA)
Omega Health Coaching Academy
Cristalline Practitioner (Joy e Roy Martina)
EFT Emotional Freedom Technique (Andrea Freddi)
TFT Terapia del pensiero
PSICK-K creare la mente e matrice della vita
Transformation Breath 1° livello
Logosintesi - risolvere le esperienze traumatiche (Willem Lammers)